

ATEMA SEGNALA

un interessantissimo evento organizzato da **SIETAR ITALIA (Society of Intercultural Education, Training And Research - Italian Branch)** sulla tematica dell'interculturalità.

E' certo che l'andamento ed il risultato di una negoziazione sono influenzati in modo determinante dalle norme sociali e dai valori degli interlocutori: ogni evento negoziale deve essere vissuto e gestito come un incontro interculturale. In questo seminario si affronteranno le notevoli differenze tra occidentali e cinesi.

La *verità*, per i cinesi, più che un fatto oggettivo verificabile da singoli individui con criteri prestabiliti, è un consenso in divenire che viene costruito collettivamente. La *fiducia* di cui si gode è in gran parte funzione del prestigio sociale di cui si dispone, per cui spesso è più una questione di *ascription* che di *achievement*. Il *processo negoziale* è impostato più sul raggiungimento di un compromesso e sul suo rinnovo nel tempo, che su un aperto e rapido approccio competitivo oppure cooperativo. Si tratta di differenze importanti rispetto ai comportamenti normalmente in uso in occidente, che verranno illustrate e documentate con esempi, mini-casi, spezzoni di film, materiali didattici da condividere.

Conduttori del seminario saranno **Marianna Crestani (Synergyplus)** ed il **Socio Onorario ATEMA Marco Croci (Concerto)**.

Il seminario avrà luogo **Sabato 17 Aprile 2010, dalle ore 14.30 alle ore 18.30 presso SERVIZI ESTERO - Via Napo Torriani, 29 - Milano (Metro Stazione Centrale Linee 1-3)**.

La partecipazione al seminario è gratuita. Per ulteriori informazioni è possibile contattare sietar-italia@gmail.com. Per ulteriori notizie su SIETAR ITALIA www.sietar-italia.org.

È possibile iscriversi all'evento anche tramite il sito ATEMA